

Curso de Licitações sob a égide da Lei nº 14.133/2021

Uma formação escrita do lado de quem disputa. Não é um curso sobre como o Estado licita — é um curso sobre como a sua empresa vence.

Turma T01/2026

Pregão Eletrônico

16 horas/aula

Manaus/AM

POR QUE ESTE CURSO

O Estado é o maior comprador do país. Todos os dias, milhares de editais são publicados no PNCP e no Compras.gov.br — e a maior parte das empresas que poderia disputá-los simplesmente não o faz, ou o faz sem preparo.

Perde por um documento vencido. Perde por um lance digitado com a vírgula no lugar errado. Perde por não impugnar uma exigência que era ilegal desde a origem. Perde por não recorrer.

O **Curso de Licitações sob a égide da Lei nº 14.133/2021**, do Instituto Arawá, foi construído para virar essa chave.

INFORMAÇÕES ESSENCIAIS

TURMA T01/2026

CARGA HORÁRIA 16 horas/aula

DATAS 24/07/2026 (sexta-feira), das 08h00 às 17h00
25/07/2026 (sábado), das 08h00 às 14h00

LOCAL Edifício Wiclef — Rua Constelação de Aquário, nº 8, Aleixo, Manaus/AM, CEP 69060-061

CERTIFICADO Emitido mediante 75% de frequência

INVESTIMENTO

R\$ 1.200,00

À vista, com 5% de desconto: **R\$ 1.140,00**

Parcelamento em até **6x sem juros** no cartão de crédito

PIX (CNPJ): **62.605.004/0001-50** — Instituto Arawá Science & Tech

Duas jornadas complementares

Todo o programa é conduzido sob a ótica do licitante. Os princípios da Lei nº 14.133/2021 são apresentados não como teoria abstrata, mas como ferramentas de proteção da empresa: isonomia, julgamento objetivo e vinculação ao edital viram argumentos concretos em uma impugnação, em um recurso, em uma defesa de proposta acusada de inexecutável.

DIA 1 · SEXTA-FEIRA, 24/07

Fundamentos

Panorama da Nova Lei de Licitações para o fornecedor e o que efetivamente mudou em relação à Lei nº 10.520/2002 na prática de quem participa. Inteligência de oportunidades: onde encontrar certames, como monitorá-los e como fazer a leitura estratégica do edital pelo que importa à empresa — objeto, critério de julgamento, exigências de habilitação, prazos, condições de pagamento e execução. A decisão *go/no-go*: vale a pena disputar este certame?

Em seguida, o participante aprende a identificar exigências restritivas, ilegais ou direcionadas, e a distinguir o pedido de esclarecimento da impugnação — prazos, legitimidade, efeitos e, sobretudo, quando impugnar compensa e quando atrapalha a estratégia.

O bloco de habilitação é tratado de dentro da empresa: SICAF, os quatro blocos documentais, atestados de capacidade técnica, índices contábeis, os erros que mais inabilitam e como manter um *dossiê permanente* sempre pronto. Depois, proposta comercial, planilha de custos, formação de preço e margem.

O ponto alto é a fase de lances — o momento em que o certame é ganho ou perdido. Modos de disputa aberto e aberto-fechado, prorrogação automática, definição prévia de teto e piso como blindagem contra a inexecutabilidade autoprovocada, ritmo e leitura do comportamento dos concorrentes, empate ficto de ME/EPP, negociação pós-lances e a discussão franca sobre robôs de lance: legalidade, riscos e o entendimento dos órgãos de controle.

Encerra-se com benefícios da LC 123/2006, fase recursal pela ótica do licitante e as sanções do art. 156 — o que a empresa arrisca e como se defende.

DIA 2 · SÁBADO, 25/07

Laboratório

Um caso-fictício único conduz o dia inteiro, com a turma dividida em empresas concorrentes. Os participantes garimpam editais reais no PNCP e no Compras.gov.br, aplicam o checklist *go/no-go*, redigem em grupo uma peça de impugnação, montam proposta e planilha de custos, e enfrentam um **simulado da sessão pública** pelo lado do licitante: disputa de lances, acompanhamento do chat, reação à negociação do pregoeiro e ao empate ficto — com um roteiro de “jogadas” para testar na prática (segurar lance, cobrir no fim, acionar a preferência da ME/EPP).

O laboratório se encerra onde muitas empresas desistem: na montagem do dossiê de habilitação, na identificação da falha habilitatória do concorrente e na redação de razões de recurso e contrarrazões.

OS INSTRUTORES

Frank Mozart Delmond Silva

Contador · Engenheiro Eletricista · Especialista em Direito Penal

Servidor público federal há 12 anos na Superintendência da Zona Franca de Manaus (SUFRAMA), onde atua diretamente com contratações públicas.

Com ampla vivência prática em pregão eletrônico e domínio da Lei nº 14.133/2021, conhece de perto a rotina dos certames nos sistemas Compras.gov.br, SICAF e PNCP — da análise de propostas e da habilitação ao julgamento, à disputa de lances e à fase recursal. Sua dupla formação técnica, somada a uma sólida base jurídica, permite uma abordagem que transita com segurança entre os aspectos jurídicos, técnicos e operacionais das licitações.

Rosabis Montezuma Alves Junior

Administrador · Pós-graduado em Auditoria e Contabilidade (FGV) · Especialista em Gestão Pública

Instrutor com mais de 18 anos de experiência em licitações e contratos. Em sua trajetória, já formou mais de **1.500 pregoeiros** e capacitou servidores de instituições como Exército Brasileiro (12º ICFEX), SEBRAE, CREA-AM, CDL Manaus e as 14 prefeituras do estado de Roraima. Possui experiência real com PNCP, SIAFI, SCDP, dispensa eletrônica e análise de editais.

PARA QUEM É

Licitantes

Empresários, sócios e representantes de empresas que já disputam pregões ou pretendem começar a disputá-los.

Analistas de licitação

Profissionais responsáveis pela operação do certame, pela documentação e pela redação de peças.

Não é exigida formação jurídica. O programa parte do zero conceitual e chega à redação de peças.

O QUE SUSTENTA O PROGRAMA

BASE NORMATIVA

Lei nº 14.133/2021, Decreto nº 10.024/2019 e Lei Complementar nº 123/2006.

AMBIENTE OPERACIONAL

Compras.gov.br e Portal Nacional de Contratações Públicas (PNCP).

METODOLOGIA

Diagnóstico do perfil da turma na abertura, conteúdo teórico orientado a decisão e laboratório prático com notebooks, utilizando o ambiente de treinamento do Compras.gov.br quando disponível.

TURMA CALIBRADA

O conteúdo é ajustado ao perfil dos participantes — turmas mais operacionais ganham tempo de simulado; grupos de segmentos distintos trabalham com mini-casos paralelos.

POR QUE O INSTITUTO ARAWÁ

A capacitação integra a linha de formação profissional do Instituto Arawá Science & Tech, voltada a preparar pessoas e organizações para oportunidades reais de mercado. Aqui, conteúdo técnico não se separa da prática: o participante sai da sala tendo lido um edital verdadeiro, escrito uma impugnação, defendido um preço e disputado uma sessão.

Contratos públicos não são sorte. São método.

Garanta sua vaga na Turma T01/2026

Vagas limitadas pela estrutura do laboratório prático.

[Inscreva-se](#)

[Falar com a equipe](#)